



INFORME DE INDICADOR

Departamento / Área: CALL CENTER

Vigente a partir de: JUNIO 2019

Clave: CEMA-RG-CA-II-13

Versión: 1.0 Página 1 de 4

1. Ficha indicador

CONCEPTO	DESCRIPCIÓN	
1.Estándar	¿A qué estándar pertenece el indicador?	
2. Problema	No se logra atender todas las llamadas entrantes en el área de	
detectado	Call Center	
3. Nombre del	Número de llamadas atendidas entre el número de llamadas	
indicador	recibidas	
4.Algoritmo	= # total de llamadas atendidas X 100 # total de llamadas recibidas	
5. Descripción (¿Qué nos dice?)	Conocer el porcentaje de productividad en la atención de llamadas	
(E & a o 1100 a 100 1)	Conocer el porcentaje de llamadas atendidas	
6. Objetivo	Contestar el mayor número de llamadas recibidas	
	Contestar el 95% de llamadas	
7.Alcance	¿Quiénes están involucrados con el proceso que se está evaluando? Agentes y supervisor ¿Qué áreas del hospital están involucradas? Call center ¿Los pacientes y familiares están involucrados? si	
8. Proceso (método) de obtención	Indicar los pasos a seguir para. a) Medir el indicador: Supervisor, reporte de llamadas, cema, mensual b) Recolectar los datos: Supervisor, reporte de llamadas, cema, mensual c) Analizar la información obtenida: Supervisor, coordinador, director y presidencia. Reunión comite, cema, mensual	
9. Frecuencia de revisión	Mensual	
10. Responsable	¿Quién es el dueño del indicador? Call Center ¿Quién es el responsable de revisarlo para proponer mejoras? Supervisor, coordinador y director	

Elaboró	Valido
MRH. ANALY BURGOS HERNÁNDEZ	MTRO. JORGE FONSECA DELGADO
RELACIONES PÚBLICAS	COORDINADOR DE PROMOCIÓN
Este documento es propiedad de Clínica de Medicina Deportiva S.A. de C.V.	





INFORME DE INDICADOR

Departamento / Área: CALL CENTER

Vigente a partir de: JUNIO

2019

Clave:

CEMA-RG-CA-II-13

Versión: 1.0

Página 2 de 4

Ī	Elaboró: Lic. Analy	Revisó: Lic. Jorge Fonseca Delgado
	Burgos Hernández.	Puesto: Coordinador de Promoción
	Puesto: Relaciones P.	Fecha de revisión: Junio 2019
	Fecha de elaboración:	
	Junio 2019	

2. Recolección de datos

La información se obtiene a través de un reporte mensual que el área de promoción solicita al área de Tecnologías de la Información



3. Algoritmo

Se debe colocar la fórmula matemática declarada para el indicador.

$$\frac{1373}{1540}$$
 x100 = 89.15%

4. Resultados del algoritmo

Elaboró	Valido	
MRH. ANALY BURGOS HERNÁNDEZ	MTRO. JORGE FONSECA DELGADO	
RELACIONES PÚBLICAS	COORDINADOR DE PROMOCIÓN	
Este documento es propiedad de Clínica de Medicina Deportiva S.A. de C.V.		





INFORME DE INDICADOR

Departamento / Área: CALL CENTER

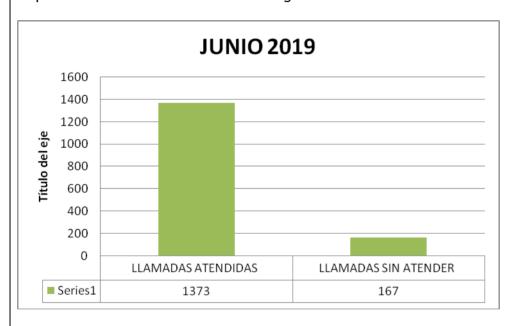
Vigente a partir de: JUNIO Clave:
2019 CEMA-RG-CA-II-13
Versión: 1.0 Página 3 de 4

Colocar el algoritmo con los resultados de los meses que se van a presentar

89.15%

5. Representación gráfica por frecuencia de revisión

Esquematización de los resultados del algoritmo.



6. Representación gráfica comparativa

Esquematización de los resultados del algoritmo por el tiempo de comparación que determine el área

Elaboró	Valido
MRH. ANALY BURGOS HERNÁNDEZ RELACIONES PÚBLICAS	MTRO. JORGE FONSECA DELGADO COORDINADOR DE PROMOCIÓN
Este documento es propiedad de Clínica de Medicina Deportiva S A de C V	





INFORME DE INDICADOR

Departamento / Área: CALL CENTER

Vigente a partir de: JUNIO 2019

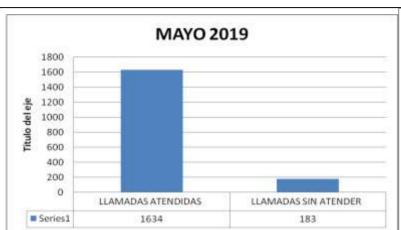
1.0

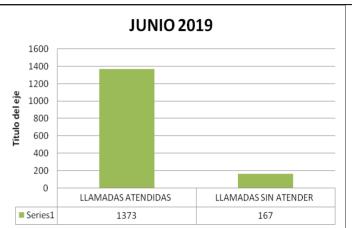
Versión:

CEMA-RG-CA-II-13

Clave:

Página 4 de 4





7. Conclusiones

Durante este mes no se logro un buen porcentaje comparado con el mes anterior, sin embargo la medida que se ha tomado es devolver la llamada al paciente ya que las llamadas no atendidas es debido a que los agentes se encuentran en otra llamada o porque se encuentra solo un agente.

Elaboró	Valido	
MRH. ANALY BURGOS HERNÁNDEZ	MTRO. JORGE FONSECA DELGADO	
RELACIONES PÚBLICAS	COORDINADOR DE PROMOCIÓN	
Este documento es propiedad de Clínica de Medicina Deportiva S.A. de C.V.		